

FLUID POWER

Sistemi di potenza e Automazione industriale

L'eccellenza italiana nel **fluid power** continua a distinguersi per capacità di innovare processi, aumentare l'efficienza produttiva e garantire standard qualitativi che competono ai massimi livelli internazionali. Oleodinamica avanzata e tecnologie per il vuoto sono oggi pilastri strategici per l'industria manifatturiera: sistemi intelligenti, componenti ad alte prestazioni e soluzioni integrate capaci di ottimizzare consumi, precisione e continuità operativa. Le 2 aziende protagoniste di questo spazio incarnano questa visione: realtà che investono in ricerca, digitalizzazione e sostenibilità, trasformando competenza tecnica e affidabilità in valore concreto per i clienti e in un vantaggio competitivo per l'intero settore.

Nell'oleodinamica BIBUS Italia sostituisce la filiera con un System Integrator Unico

Nel manifatturiero avanzato, e nell'oleodinamica, la volatilità dei costi energetici, le nuove esigenze di sostenibilità economico-finanziaria e la carenza di competenze tecniche stanno ridisegnando il mercato. La risposta del settore è strutturale: il valore si sposta dal componente al sistema, dalla transazione alla relazione, dal prodotto al servizio. È il paradigma della *servitization*.

BIBUS Italia, System Integrator attivo dal 2012 nei sistemi oleodinamici, elettronici e meccanici, lo ha tradotto in un modello operativo concreto: 14 anni di attività e oltre 400 progetti completati nei mercati mobili e stazionari. La proposta di valore ha 4 funzioni: **Sales, Engineering, Supply Chain, After Sales Service** che operano come sistema unico. **L'integrazione è il cuore della servitizzazione**: non servizi accessori al componente venduto, ma combinazioni di prodotti e servizi lungo il ciclo di



BIBUS. Giuseppe Lodi, *Managing Director*

vita del sistema.

Il *Sales* identifica e comunica il valore della soluzione nel suo insieme.

L'*Engineering* progetta su specifica ap-

plicativa. La *Supply Chain* gestisce ordini, continuità operativa e rischi di approvvigionamento.

L'*After Sales* monitora, ottimizza e previene guasti.

Per il cliente il beneficio è duplice: ridotta complessità di coordinamento e accesso a capacità avanzate senza internalizzarle. **Un unico interlocutore qualificato sostituisce una pluralità di fornitori.** È un approccio che si fonda su partnership tecnologiche con leader mondiali, tra cui BONFIGLIOLI, CARRARO, DANFOSS, WEG: BIBUS seleziona, combina e ottimizza i prodotti sulla specifica del cliente, assumendosi la responsabilità dell'intero sistema. Questa è la differenza tra system integrator e rivenditore. Per una PMI significa avere **un partner che conosce il sistema e lo supporta lungo tutto il suo ciclo di vita.**

www.bibus.it

VUOTOTECNICA: 50 anni di eccellenza italiana nel vuoto

In un mercato globale in cui efficienza energetica e integrazione digitale guidano la competitività, la tecnologia del vuoto evolve da componente meccanico a risorsa strategica intelligente.

Vuototecnica, realtà italiana che celebra 50 anni, accompagna questa evoluzione con soluzioni d'avanguardia che uniscono solidità costruttiva e connettività 4.0.

Il nuovo catalogo celebrativo **Vacuum Solutions**, in veste *total gold*, non è un semplice elenco di prodotti, ma uno strumento tecnico per progettisti e system integrator. Dalle ventose serie SV, per manipolazioni delicate e prive di

deformazioni, alle unità Vacumanager VM con protocollo IO-Link, l'ecosistema Vuototecnica risponde alle sfide dell'industria moderna garantendo monitoraggio costante e ottimizzazione dei consumi pneumatici.

In mezzo secolo di esperienza, l'azienda **ha trasformato il vuoto in uno spazio di opportunità per packaging, automotive e robotica.** Un patrimonio di competenze racchiuso in uno strumento operativo per chi punta a prestazioni d'eccellenza e affidabilità nei sistemi di automazione industriale.

50 anni di sfide vinte.

Richiedi il nuovo catalogo celebrativo



su www.vuototecnica.net e porta l'efficienza 4.0 nei tuoi impianti.