



ELEKTRIFIZIERE DIE SCHWEIZ!

Seit über 75 Jahren ist die **BIBUS AG** als Schweizer Familienunternehmen erfolgreich am Markt tätig und hat sich mit Tochtergesellschaften im Ausland international etabliert. Als Spezialisten für die industrielle Automation, den Maschinenbau und die Medizintechnik liefern wir unseren Kunden innovative Produkte und massgeschneiderte Lösungen. Ein dynamisches Umfeld, technische Exzellenz und langfristige Partnerschaften machen die **BIBUS AG** zu einem attraktiven Arbeitgeber für alle, die die Industrie von morgen mitgestalten wollen.

An unseren Hauptsitz in Fehraltorf suchen wir für den Ausbau des Bereiches Elektromobilität & Energy **per 01.03.2026 oder nach Vereinbarung** eine*n Mitarbeitende*n im

TECHNISCHEN VERKAUF-INNEN-/AUSSENDIENST E-MOBILITY & ENERGY (M/W) 100%

In diesem aufstrebenden Marktsegment gestalten Sie mit uns die Mobilität der Zukunft und sind für den schweizweiten Aus- und Aufbau unserer bestehenden und zukünftigen Kundschaft zuständig. In dieser spannenden und abwechslungsreichen Funktion arbeiten Sie eng mit dem Produktmanager zusammen.

IHRE AUFGABEN

- Aus- und Weiterentwicklung des Bereiches Elektromobilität & Energy
- Betreuung bestehender Kunden im Innen- und Aussendienst
- Akquise von Neukunden
- Telefonische und persönliche Kundenberatung technisch und kommerziell.
- Erarbeiten und Nachfassen von Angeboten
- Marketing und Verkauf
- Selbstständige Projektführung bei zugeteilten Projekten
- Pflege der Stammdaten im ERP (D365) und dem Webshop
- Sicherstellung eines optimalen Aftersales Service in Zusammenarbeit mit internen und externen Stellen
- Technische und kommerzielle Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern
- Informationen an den Produktmanager

UNSERE ANFORDERUNGEN

- Abgeschlossene Grundausbildung als Elektroinstallateur EFZ oder Elektroprojektleiter (oder vergleichbare technische Ausbildung)
- Zwingend mehrjährige Erfahrung in der Elektrobranche oder vergleichbar
- Erfahrung mit Elektromobilität, idealerweise Kenntnisse von Lastmanagementsystemen und Ladelösungen im AC- wie auch DC-Bereich
- Erfahrung im Vertrieb
- Verkäuferisches Flair und Kommunikationsstärke
- Kundenorientiertes Denken und Handeln sowie Verhandlungsgeschick
- Hohe Sozialkompetenzen
- Strukturierte, genaue Arbeitsweise, Belastbarkeit
- Sehr gute Microsoft Office-Kenntnisse
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

DIE VORZÜGE

- Die neuesten Technologieentwicklungen im E-Mobility Bereich verfolgen Sie gespannt und begeistern auch andere für die Elektromobilität.
- Wir wenden uns an eine engagierte und flexible Persönlichkeit, die sich durch Selbstständigkeit, Durchsetzungsvermögen und proaktives Handeln auszeichnet.
- Wir ermöglichen Ihnen eine abwechslungsreiche, selbstständige und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen und motivierten Team.
- Es erwarten Sie vielseitige Aufgaben mit persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten.
- Neben guten Sozialleistungen und fortschrittlichen Anstellungsbedingungen finden Sie bei uns einen modernen Arbeitsplatz in einem familiär geprägten Unternehmen.
- 1 Tag/Woche Homeoffice möglich.
- Vertrauen und die nötigen Freiräume für selbstständiges Arbeiten.
- Flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten (gleitende Arbeitszeit)
- Firmenevents, Skiwochenenden
- Freier Eintritt in das Kunsthaus in Zürich
- Kostenlose Parkplätze
- Kostenloses Wasser und Kaffee am Arbeitsplatz

IHRE BEWERBUNG

Fühlen Sie sich von dieser vielseitigen Herausforderung angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Foto an Sonja Klopfenstein, skl@bibus.ch.

Bei vorgängigen Fragen zu dieser spannenden Stelle steht Ihnen Dirk Werner, Produktmanager im Aussendienst E-Mobility telefonisch unter 044 877 51 32 gerne zur Verfügung.

BIBUS AG, Allmendstrasse 26, CH-8320 Fehraltorf

www.bibus.ch