



Pneumatik und Prozesstechnik
Dämpfungstechnik
Rotations- und Elektrotechnik
Antriebstechnik
Life Science
E-Mobility
Systemlösungen

BIBUS AG und ihre Tochtergesellschaften sind Unternehmen mit über 75 Jahren Erfahrung in den Bereichen Mechatronik, Pneumatik, Hydraulik und Umwelttechnik. Wir sind in unseren Kernkompetenzen Engineering, Logistik und Service tätig. Durch unsere starken Entwicklungskompetenzen ergänzen wir die Marken von weltweit führenden Anbietern mit unseren eigenen innovativen marktorientierten Entwicklungen. Unsere lokale Präsenz, unser Anwendungs-Know-how und unsere Flexibilität machen uns zu einem zuverlässigen und unabhängigen Lösungsanbieter in der Branche.

Sind Sie kommunikativ, haben Freude an der Kundenbetreuung und ein Flair für den Verkauf von technischen Produkten, dann sind Sie bei uns goldrichtig im

TECHNISCHEN VERKAUF-INNENDIENST ROTATIONS- UND ELEKTROTECHNIK (m/w) 100 %

Für die Verstärkung unseres Teams am Standort Fehraltorf (ZH) suchen wir ab sofort oder nach Vereinbarung eine*n engagierte*n Techniker*in im Verkauf Innendienst für den Bereich Rotations- und Elektrotechnik.

IHR AUFGABENGEBIET

In unserem Bereich Rotations- und Elektrotechnik sind Sie am Puls der Innovation. Sie wirken als Drehscheibe zwischen Markt, Technik, den Lieferwerken und der Auftragsabwicklung. Dabei zählen folgende Kernaufgaben zu Ihrem Tätigkeitsgebiet:

- Auftragsabwicklung von A-Z (von Offerte bis Rechnung) im ERP (D365 Microsoft)
- Lieferantenbestellungen im In- und Ausland
- Administration, Terminüberwachung und was dazugehört.
- Telefonische Kundenberatung technisch und kommerziell.
- Erarbeiten und Nachfassen von Angeboten in Zusammenarbeit mit dem Produktmanager.
- Betreuungsfunktion bei zugeteilten Projekten in Zusammenarbeit mit dem Produktmanager.
- Technisch und kommerzielle Kommunikation mit den Lieferwerken.
- Pflege der Stammdaten im ERP und dem Webshop.
- Sicherstellung eines optimalen Aftersales Service in Zusammenarbeit mit internen Stellen, wie Technik und Werkstatt.
- Mitarbeit beim planen und durchführen von Marketing- und Verkaufsmassnahmen.
- Mithilfe bei der Optimierung der Lagerbewirtschaftung (Rahmenaufträge, Losgrößen, Bestellpunkte usw.).
- Ferienablösungen anderer Innendienst-Stellen der Rotations- und Elektrotechnik nach Bedarf

IHR PROFIL

Dieser Job ist genau richtig für Sie, wenn

- Sie Ihr breites technisches Fachwissen täglich verantwortungsvoll einbringen möchten.
- Sie eine technische Ausbildung mit kaufmännischer Weiterbildung oder kaufmännische Ausbildung mit technischer Weiterbildung mitbringen.
- Sie eine Affinität zum Verständnis von Kundenapplikationen haben.
- Sie mit betriebswirtschaftlichem Sachverständnis die Abwicklung von Kundenaufträgen und Lieferantenbestellungen angehen.
- Sie gekonnt das MS-Office und ERP-System nutzen.
- Sie gerne im internationalen Umfeld auf Deutsch und Englisch interagieren können, Französisch-/Italienischkenntnisse sind dazu natürlich von Vorteil.
- Sie durch Ihre Arbeitsmethodik strukturiert und effizient arbeiten.
- Sie Engagement, Flexibilität und hohe Einsatzbereitschaft haben.
- Sie eine positive Sozialkompetenz mitbringen.

DIE VORZÜGE

- Es erwarten Sie vielseitige Aufgaben mit persönlichen Entwicklungsmöglichkeiten.
- Die Aufgabe kann von einer jüngeren Person, mit Weiterbildungswillen, wie auch von einer Person mit Erfahrung wahrgenommen werden.
- Das Zusammenarbeiten mit Kunden und Produktmanagern bietet Ihnen die Chance Ihre Fähigkeiten anzuwenden und stetig weiterzuentwickeln. Sie sind dabei stets am Puls der Innovationen auf dem Schweizer Markt.
- Ein konstruktives Arbeits- und Betriebsklima mit klaren Informationsflüssen und interdisziplinärem Austausch über weite Bereiche.
- Neben guten Sozialleistungen und fortschrittlichen Anstellungsbedingungen finden Sie bei uns einen modernen Arbeitsplatz in einem familiär geprägten Unternehmen.
- Bis zu 2 Tage/Woche Homeoffice möglich (nach erfolgreicher Einarbeitung)
- Raum, um eigene Ideen einzubringen.
- Vertrauen und die nötigen Freiräume für selbstständiges Arbeiten.
- Ein konstruktives Arbeits- und Betriebsklima mit klaren Informationsflüssen und interdisziplinärem Austausch über weite Bereiche.

IHR KONTAKT

Fühlen Sie sich von dieser vielseitigen Herausforderung angesprochen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Foto an Barbara Reimprecht, reim@bibus.ch.

Für vorgängige Fragen zu dieser spannenden Stelle steht Ihnen Frau Barbara Reimprecht, Teamleiterin Verkauf-Innendienst telefonisch unter 044 877 51 93 gerne zur Verfügung.

BIBUS AG, Allmendstrasse 26, CH-8320 Fehraltorf
www.bibus.ch